

同友ぐんま

第369号

2012年

12月号

発行/群馬中小企業家同友会 〒371-0013 前橋市西片貝町1-300-5 ルアン第二ビル4F TEL 027-232-0001 FAX 027-232-0666 E-mail g-douyu@po.wind.ne.jp



十一月九日(金)、桐生プリオパレスを会場に「二〇一二経営

研究集会」が開催されました。会の内外から総勢一五〇名が集

い「見出せ自社の生きる道!」のスローガンのもと、熱氣溢れる大会となりました。

「新たなマーケティングの創造に挑戦する」「全員が同じベクトルを持つ」など、時代の変化や業界の常識に捉われない会社づくりを実践してきた橘高氏の言葉。その一つ一つが参加者の胸に深く刻み込まれたことは想像に難くありません。

基調講演後のグループ討論では、「自社の生きる道はどこにあるのか」「困難に負けない企業家精神とは」をテーマに意見交換。自社の方向性や将来像、経営者自身の生き方などを参加者それぞれが交流し、明日への確かな

ヒントを持ち帰りました。

参加者アンケートには「事業転換の見極め、実行速度の早さに感動した」「中小企業の歩む道を示してもらえたように思う」「生き残るためには、やはりイノベーションが大事だ」などの感想が寄せられていました。

(詳細は次号一月同友ぐんまにて特集します)



見出せ自社の生きる道!

2012経営研究集会を開催

自社のあゆみは同友会での学びと共に

前橋支部・高崎支部10月合同例会

十月十七日(水)、群馬県公社総合ビルを会場に「前橋支部・高崎支部合同例会」を開催。オブザーバーも含めて総勢五十名が参加し、支部の垣根を越えて学びあいました。

今月の合同例会は、会員拡大の一環として企画。副代表理事で経営研究部会長でもあるグリニリーフ(株)、社長・澤浦彰治氏を報告者に迎え、「感動農業、実践中！」自社のあゆみは同友会での学びと共に」と題して、自身のこれまでの経営体験、同友会での学びを率直に語っていただきました。

澤浦氏は会社概要に続き、同社の経営理念「感動農業、人づくり・土づくり」に辿り着くまでの経緯を紹介。同友会での経営指針書の作成に取り組み、社員と共に

会社づくりを進めてきた点について触れながら、「成果を生み出すには、それを実現するための強く明確な想いが必要」と、企業経営における経営理念の必要性を力説。さらに「結果に繋げるには、それを確実に実行することが大切」と強調しました。

また、同友会活動を通して仲間から学び得たことについて「リーマンショックでの経験」「東日本大震災時の対応」など、実例を交えながら報告。異分野の人たちとの交流やネットワークづくりの重要性は、今日の業界でも求められていることを示唆しました。

会社設立から現在までを振り返る中では「ピンチの時こそ人は成長できるし、進むべき方向が見えるように思う」と述べ、「理念に共感してくれる仲間を増やす」「お金はオーブンにする」「相手のチャレンジには一緒になって取り組む」など、成長発展の過程から導き出された学びや教訓を忌憚なく参加者に



披露しました。

報告終了後のグループ討論では、前橋支部・高崎支部の両会員が入り乱れて意見交換。経営理念の重要性、社員との関わりや経営者としての姿勢など、様々な意見が交わされました。

参加者アンケートには「トッポに立つ者の経営力、人間力、まじめさを強く感じた」「日々の仕事の中で実践出来る気付きをたくさんもらった」などが綴られていました。

消防設備・電気設備のことなら 関東防災工業株式会社

■本社 〒371-0857 前橋市高井町1-29-7
TEL (027) 251-3535
■安中事務所 〒379-0126 群馬県安中市西上磯部1736
TEL (027) 385-5261
■東毛営業所 〒370-0801 群馬県太田市台之郷町732-30
TEL (0276) 46-0736

部品加工の 株式会社 マテハン

同友会の製造業と連携して
北関東機械加工センターを目指します。

ホームページで仕事の受注が came ました。
好評「部品加工のマテハン」

URL: <http://www.kk-matehan.co.jp/>
E-mail: mth@kk-matehan.co.jp

従業員数 22名
代表取締役 魯山 淳
群馬県太田市矢田堀町351-6
TEL 0276 (37) 4571
FAX 0276 (37) 4562

関東学園大学「地域連携講座」

太田支部10月例会

十月十八日(木)、太田市学習文化センターを会場に「太田支部10月例会」を開催。関東学園大学の「地域連携(産業界)講座」の一環として、同大学の学生八名が例会に参加し、双方の交流の機会となりました。

地域連携講座は、地域企業との密着を図り、企業活動の一端を学生に触れて貰うことを目的に、今秋開講した同大学の新しい講座。太田支部との連携により、これまで支部長らが大学の授業を訪れ、「学生生活に望ま



れること」「雇用する立場の意見・要望」「学生と社会人の違い」などをテーマに講和を行っています。

報告者には、「経営指針をつくる会」で十五年以上に渡り中心指導員として活躍する、(株)WMC代表取締役・山口勝氏(前橋支部所属)を迎え、「経営者の仕事とは?」大転換期の今、やるべきこと」をテーマに、経営指針づくりのエッセンスを随所に交えながら、学生にも分かりやすく話しました。

山口氏は、日本・地域経済の変遷や中小企業を取り巻く環境をデータを示しながら説明。そうした現状を踏まえて、経営者に求められるリーダーシップについて触れ、「洞察力(本質を見極める力)と先見性(先を見える力)が大切。現場は三日先、管理者は三ヶ月先、経営者は三年先を見通さなければならぬ」との持論を展開しました。

また、企業変革支援プログラム(同友会発行)の第一章「経営者の責任」に基づき、その内

容を一つ一つ咀嚼して紹介。特に「自社経営の主要数値の正確な把握」の項にスポットをあて、「皆さんは売ることでも作ることでもプロ。そこに財務が加われば鬼に金棒。ぜひ同友会で経営指針書を作成しよう」と呼び掛け、報告をまとめました。

グループ討論では、「先を見通すのは厳しい業界だが、臨機応変に対処できる体力をつけ

理想の会社とは?!

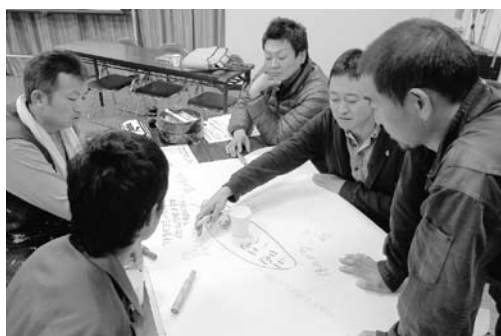
沼田支部10月例会

十月二十三日、『自社の魅力を再発見し、未来を考えよう!』をテーマに沼田支部例会が開催されました。

はじめに沼田支部会員三社で制作した利根沼田の良いところをまとめた「感動ムービー」を上映。その後、農園星ノ環の星野氏のリードで理想の会社について参加者全員で考え、模造紙に書き出しました。

これを呼び水としてテーマに沿ってじっくりと討論。自社の良さや将来を見つめ直す機会となりました。

ムービーで紹介された利根沼田の魅力もそうでしたが、各社



る」「どれも大事で課題は山積。地道に企業変革に取り組みたい」などの意見が経営者から述べられる一方、「若者も理念を持つて生きなければと感じた」「事業承継は親や先祖を大切にすること。自分は大切にできていないかも…」など、学生の素直な感想も討論のスパイスとなり、いつも以上の盛り上がりを見せました。

とも案外、普通に思えることが外から見ると会社の魅力であったりすることを感じとり合った例会でした。

オヤジ(先代または現社長)を超えるために 4つの山を越えよう!

【新時代の後継者塾 第0期トライアル開催】

12/1、12/15、12/22、1/19(土)

※一部の回のみ参加もOK! 全回参加割引あり

主催:株式会社 家族会議/共催:アクティブ・リスニング

詳細は⇒ <http://kazokukaigi.com/>

お問合せ:027-231-0052 担当:加寿 明

0276-56-5749 担当:高橋信夫

節電目標達成のために

エアコンの設定温度を2℃上げると、10%の節電が可能です。遮熱塗装(又は、白で塗る)で、室温28℃に設定できるようになります。天井からの炭火のような放射熱が減少し、断然快適になるからです。相談にのります。



高品質・高機能塗装 (有)クチキテック 代表取締役 朽木 康
〒378-0015 沼田市戸鹿野町324-3 TEL 0278 (22) 0691
E-mail: kuchikitec@yahoo.co.jp 携帯 090-4911-8900
U R L: <http://www.kuchikitec.jp> クチキテックで検索

金融円滑化法の出口戦略

伊勢崎支部10月例会

十月十六日(火)、伊勢崎支部10月例会を会場に「伊勢崎支部10月例会」を開催。来年三月末に金融円滑化法の最終期限が到来することを受け、アイオー信用金庫、経営相談部副部長・久我晃弘氏を招き、「金融円滑化法の出口戦略」企業が今、取り組まなければならないこと」をテーマに、金融機関の立場から率直にお話いただきました。



久我氏は、平成二十一年十二月の金融円滑化法施行から今日に至る流れを時系列で説明。「貸付条件の変更(リスク)に」とにかく応じる」というスタンスが、最初の延長後、経営改善・事業再生の必要性を強く打ち出すようになった。また、本年三月の最終延長については、終了後の混乱回避の準備期間的な意味合いも持っている」と、金融監督指針の変化等のポイントを踏まえながら、同法の大まかな動きについて話されました。

今後、キャッシュフローを確保できる見通しが立つかどうかである」との見解を示しました。最後に、同法終了に伴う企業への影響について、「条件変更申込に対する実行率が維持されるかは不透明。応じるのが難しい場合は、おのずと厳しい対応にならざるをえない」ことを指摘。「事業の継続可能性と経営者の意欲が伝わる、積極的な情報開示」をお願いしたい」と、財務状況の説明や経営計画書の作成などを通して、企業と金融機関が共に考えていく土壌づくりの必要性を訴えました。

本年四月に策定された「中小企業の経営支援のための政策パッケージ」に関しては、経営改善期・事業再生期・事業整理期の債務者類型に応じた経営支援内容を紹介。債務者類型の判断材料として、「事業の継続可能性」と「経営者の意欲」が大切。継続可能性とは、

報告終了後のグループ討論では、アイオー信用金庫の支店長ら五名が参加し意見交換。「各方面に終了の余波が表れるので、しっかりと準備すること」「円滑化法に甘えていては良いビジネスアイデアは生まれない」「いかなる経営環境においても」という、同友会の精神を大切にしたい」など、活発な意見が交わされました。

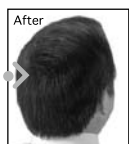
SUPER MILLION HAIR



【手軽に薄毛をかくす商品です】
スーパーミリオンヘアー&スーパーミリオンヘアミスト
スーパーミリオンヘアーは特殊加工された人工毛(0.3~0.5mmに裁断された繊維)です。ふりかけると静電気により髪に付着し、気になる薄毛をカバーします。



気になる薄毛
わずか10秒で
解消!



スーパーミリオンヘアー
[20g] ¥3,500(約50回分)
(税込 ¥3,675)
[30g] ¥4,800(約75回分)
(税込 ¥5,040)
スーパーミリオンヘアミスト
[165mL] ¥1,500(税込 ¥1,575)



抗 菌

製造販売元 **ルアン株式会社** ISO9001 認証取得

■本 社 / 〒371-0013 群馬県前橋市西片貝町1-300-5 TEL.027-260-7611 FAX.027-260-7615
■東京営業所 / 〒104-0061 東京都中央区銀座8-10-2 TEL.03-3573-3311 FAX.03-3573-3319
■名古屋営業所 / 〒451-0035 愛知県名古屋市中区浅間2-1-2 TEL.052-528-3211 FAX.052-528-3244
■大阪営業所 / 〒540-0004 大阪府大阪市中央区玉造1-6-13 TEL.06-4304-1821 FAX.06-4304-1825
■http://www.ruan.co.jp ■E-MAIL: smh@ruan.co.jp

私たちはできること。
それはお客様と
未来の地球のために、
やさしい企業であること。

「水なし印刷」をお薦めします

「水なし印刷」は、有害な廃液を含む湿し水を一切使用せず
現像工程の現像液使用量・廃液量も大幅減、またCO₂排出量も削減します。
環境への負荷が格段に少ない印刷システムです。

私たちは、これからも環境に、お客様にやさしい企業を目指します。



JOBU PRINTING CO., LTD.
TELEPHONE 027(352)7445 FACSIMILE 027(352)2953
E-mail: eigyo@jp-t.co.jp URL: http://www.jp-t.co.jp

上武印刷株式会社 〒370-0015 高崎市島野町890-25



私の会社の良い点と課題

渋川吾妻支部10月例会

十月十七日に開催された渋川吾妻支部例会は、恒例の「社員といっしょに学び合う例会」として開催されました。

今回のテーマは『私の会社の良い点と課題』。はじめにカンサン(株)の林健樹氏が、テーマに沿って社員目線で問題提起を行いました。

林氏はまず、自身の生い立ちを紹介。劇団いろは、そして青年座と、もともと俳優であった

ことや、当時の交友関係を語る中に登場した著名な俳優陣には参加者全員が驚かされました。

その後、俳優を辞め事業を営んだ経験や、群馬に移り住み今の会社に入社するまでのいきさつは、とてもドラマチックな物語のようでした。

本題の自社の良い点について林氏は、「入社当時から発言の場が与えられており、コミュニケーション能力を高めようと努力を惜しまないこと」「夢・ビジョンを掲げ、時の流れをきちんと見ている上司」「みんなで幸せになろうという仲間意識」「新しいことを学ぶ場が与えられていること」など、たくさん例を紹介しました。

また「課題、それは言い換えれば展望でもあると思う」と林氏は語

り、「それぞれが自分の存在価値に気づき、動機づけがすめば、更に素晴らしい会社になる」と思っている」とまとめました。参加した経営者からは「林さんは経営者以上に勉強していて大変刺激を受けました。もっと頑張ります」「当社にもこんな

経営課題を解決するために…

桐生支部10月例会

「とにかく経営について語り合おう！パート2」経営課題を解決するためのアクションプラン」と題して、前回例会で行った「経営課題の洗い出し」を踏まえ、経営課題を解決するための対策を考える例会を企画。対策検討シートに基づいて、各社が抱える業績・お金・人などの課題を解決すべく、グループ討論を中心に進めていきました。

「新規顧客の開拓」については、「選択肢を増やす」「ネーミングやパッケージにこだわる」「来店する理由をつくる」などの意見。社内の人間関係や人材育成については、「社員アンケートの実施」「個人面談を行う」「力量評価表の作成」

人材が早く育ってくれたら…」などの意見が、そして社員からは「日々の積み重ねが大事だと実感した」「新しいことにチャレンジし、自分も信用されるように頑張ろうと思う」などの感想が述べられていました。



などの意見が出され、実践事例の紹介を交えながら、さらに掘り下げて考えていきました。パート3が企画されるとすれば結果報告例会でしょうか？今から楽しみです！

『同友ぐんま(通常号)』 広告募集

【広告料】 2万円 (一口×6回掲載)
【スペース】 縦44mm×横87mm (一口分)

*掲載を希望される場合は、同友会事務局までご連絡をお願いいたします

群馬中小企業家同友会・事務局
TEL 027-232-0001 FAX 027-232-0666

アルミ精密部品の切削加工メーカー 有限会社 エーピーエム

充実した設備と長年培った確かな技術力で
お客様のご要望にお応えします！

〒373-0847 群馬県太田市西新町103-2
TEL0276-30-4058 FAX0276-30-4059
URL : <http://www.apm-f.com> E-mail : fuse@apm-f.com



顧客の心をつかむ クチキテックニュース (有)クチキテック



朽木 康氏 氏 (沼田支部所属)

Q & A

▼会社概要を教えてください
沼田市に会社を構え、一般住宅の塗装工事業を営んでいます。

岩手県生まれ、二十代まで農業に従事するも挫折、三十歳のときに群馬県の訪問販売系の塗装工事会社に就職しました。その後、一九九八年に一念発起して創業し、お陰様で十五年目を迎えています。

もともと職人ではなく営業出身であつたことが幸いし、業界の常識に捉われないことなく、採算が合わないと言われていた高品質・高機能塗装に特化する事ができました。

目先の損得ではなく、五年、十年経ってから喜んでもらえるような本当の意味で顧客のためになる仕事をモットーとしています。

▼仕事上のこだわりは？

塗装業は下請け中心の業態が一般的ですが、当社は一〇〇％元請けです。そこにこだわっています。訪問販売系の業者を除けば、全国でもあまり例がありません。



ません。

下請けだと仕事不安定だということもありますが、元請けにこだわるのは「顧客との直接的なつながり」を大切にしたいからなんです。特に一般住宅のお客様が求めるハードルは高いので、中途半端なことはできません。材料の調達や工程管理の徹底など、妥協しない仕事に真摯に取り組んでいます。また、塗料メーカーとの密な連携により、新製品の特長や欠点、トラブルの対処法や調査環境も同時につくり上げてきました。

▼同社の折込ニュースは地元で有名ですね

今日の経済状況で生き残っている会社は、すでに一定の水準に達していますから、技術力はあるが当たり前で、素晴らしい商品だからといって売れるとも限りません。だからこそ戦略が重要だと考えています。

当社の場合、マーケティングで大切にしているのは、顧客との信頼関係を深めることです。その重要なツールの一つが『クチキテックニュース(折り込みチラシ)』です。

創刊は九年ほど前です。マニュアル通りのチラシでは顧客の心に響かないと感じ、自社独自のチラシ作成方法を研究しました。そして出来上がったのは「手書き」「単色」「ガリ版印刷」の学級新聞のようなチラシでした。

紙面の半分は暮らしを楽しむための「生活者としての情報」です。残り半分が「塗装情報」ですが、これも専務(夫人)が分かりやすく表現してくれているので、飾り気のない等身大の情報として、読者の心に伝わっているのだと思っています。

お陰様でこのニュースが、他社には真似のできないものとして、地域の皆様に支持していただけたようになりました。

▼今後の展開は？

当社は二〇〇九年に初めて社員を採用しました。以

後、同友会の社員研修会も積極的に活用させてもらっています。

十一年間夫婦二人でやってきましたが、採用をきっかけに私の心に大きな変化が生まれました。それは「若い社員の将来のために必ず良い会社になければ」という強い責任感です。

それ故に、これまで私の頭の中だけにあつたクレームやメンテナンス対応のシステム化、顧客の声をFAXやメールで幅広く拾い上げるアフターフォローなどを、組織としての仕組みづくりを徐々にすすめているところです。

今後は一般住宅だけでなく、対企業の仕事も積極的に受注していくつもりです。また、自社施工の割合を高め、技術の蓄積や承継なども、社員とともにすすめていきたいと思っています。



所在地／沼田市戸鹿野町324-3
連絡先／TEL 0278-22-0691
URL／<http://www.kuchikitec.jp/>

会員たんしん

同友会のホームページで
会員検索できます。

【「とろたまメンチ」発売】 (株)ロイヤルフーズ
食肉店、焼き肉店を展開する上州ミート (株)ロイヤルフーズ、常務取締役・小池和弘氏/前橋支部所属)はこのほど、「とろたまメンチ」(税込み300円)を発売した。半熟の目玉焼きとの絶妙なバランスが特徴で、大手居酒屋チェーン・つば八のグランドメニューにも加わった。同社はオリジナル惣菜として「上州麦豚コロッケ」「上州牛コロッケ」「上州麦豚まん」「TON太とTON子の上州麦豚カレー」などを販売、シリーズ化させている。「とろたまメンチ」はメンチバラの上に半熟の目玉焼きを載せ、衣で包んで揚げた。総量は110gとボリューム満点。味が染み込んでいるので調味料は付けず、そのまま食べるのがお勧めという。

五十嵐社長の話「ハンバーグと目玉焼きの相性が良いように、メンチと、とろり卵の相性も抜群。ぜひ試してほしい」 [11/1付ぐん経]

【「スマートストーブ」を共同開発】

(株)上野商店/ (株)ペリテック
軽井沢暖炉・(株)上野商店、代表取締役・上野正一氏 (高崎支部所属) は、計測機器・テスター開発の (株)ペリテック、代表取締役・平豊氏 (高崎支部所属) と共同で、インターネットで薪 (まき) ストーブの温度がリアルタイムで分かる「スマートストーブ」を開発した。ストーブの温度を測るセンサーとサーバーをインターネットで結び、ストーブの使用状況を24時間見守る安心サービスで、12月から既存の薪ストーブユーザーに無償貸与を始める。上野社長は「効率の良いストーブの燃え方を知ってもらうことで、薪の使用量を減らすことができる。スマートストーブで全員がベテランユーザーになってほしい」と話している。

3～4日に高崎問屋街センターで開かれた「たかさき産業祭2012」に同社はスマートストーブのデモンストレーション機を出展。地球温暖化防止や二酸化炭素 (CO₂) 削減の機運の高まりもあって、薪ストーブは来場者の関心を集めていた。

[11/8付ぐん経]

【電磁波ノイズ測定機100万円以下で】

(株)ペリテック
各種試験・検査装置開発の (株)ペリテック、代表取締役・平豊氏 (高崎支部所属) はこのほど、超低価格電磁波ノイズ測定機「EMV-nano」を開発、販売を開始した。機能を絞り込むことで、従来の高機能測定機の10分の1程度の価格となる100万円以下を実現したほか、LED照明用に特化した測定機もラインアップ。さまざまな電子機器が氾濫、多機能化する中、これらの機器から発生する電磁波が、ほかの電子機器の誤作動を誘発することが課題となっており、製造会社はもちろん、商社などからも注目を集めそうだ。

平豊社長の話「LED照明などでも電磁波の規制は厳しくなっており、低価格装置の需要は高まっている。これからも市場のニーズにマッチした商品を提供していきたい」 [11/8付ぐん経]

【グラウンドゴルフの設置時間半減】 (株)ニチヨー
スポーツ用品製造の (株)ニチヨー、代表取締役・下山茂氏 (太田支部所属) は高齢者らに人気のグラウンドゴルフで、手軽に組み立てられるホールポストを開発した。旗を付けるポールをポストの穴に差し込むだけで設置できる。設置時間が従来の半分程度になるという。

グラウンドゴルフはクラブでボールを打ち、ホールポストにできるだけ少ない打数で入れるゲーム。従来はネジのように回してボールとポストをつなぎ合わせていたが、開発した「ワンタッチホールポスト」はボールを差し込んでスライドさせるだけで装着できる。

価格は5,775円で全国のスポーツ用品店やインターネットを通じて販売する。グラウンドゴルフは規格化されたコースが不要なうえ、ルールが簡単なことなどから高齢者を中心に競技人口が増えている。

[11/16付日経]

【発泡スチロール溶融機が好評】 (株)ムラオカ鉄工所
金属切削加工を手掛ける (株)ムラオカ鉄工所、製造部長・村岡功晃氏 (太田支部所属) は、発泡スチロール溶融機「プロメルター」(電気式) シリーズが好評だ。20年前に販売をスタートしたものだが、質の高いインゴットが生産できるのはもちろん、独自のシンプル構造 (特許出願済み) による故障の少なさが評価を受け、これまでに関東地区を中心に400台以上を納品。多くのメーカーが淘汰されていく中、長年続く信頼に対する評価は高まり、新規採用のほか、他メーカー品からの入れ替え需要も増えており、今後は関西地区にも積極的にPRしていく方針だ。

村岡幾夫社長の話「丈夫過ぎてなかなか、買い換えてもらえないというジレンマはあるが (苦笑)、やはりそうしたことが、評価を受け、口コミで広まってくれている。『発泡スチロール』はムラオカというイメージを、より一層、高められるよう、良い製品づくりはもちろん、アフターサービスにも力を入れていきたい」 [11/15付ぐん経]

【会長就任】

(株)太陽工業、代表取締役・福田真司氏 (太田支部所属) は、この度、「取締役会長」に就任しました。

【会社移転】

ラッコカンパニー、代表取締役・石田明弘氏 (前橋支部所属) では、この度、下記のとおり会社を移転しました。

〒371-0032 前橋市若宮町4-15-15

【社名変更 & 社長就任】

(株)鹿島自動車、専務取締役・奥野豊氏 (伊勢崎支部所属) では、この度、「(株)カーヴェルク」に社名変更し、合わせて奥野氏が「代表取締役社長」に就任しました。

【会員登録変更】

(株)金井工事・亀岡晃氏 (太田支部所属) では、この度、「総務経理部長・矢部雅之氏」に会員登録を変更しました。

第7回 理事会報告

日時 十一月十三日(火)

十八時三十分

会場 同友会事務所会議室

出席者(順不同・敬称略)

正副代表理事／古郡、山岸、石田、田村、常任理事／丹羽、蜂巣、丸橋、岡田、島山、小林、理事／小林、根岸、植杉、事務局／黒岩、阿久澤、保坂(役員計十三名)

【議事】

山岸副代表理事が議長をつとめ、古郡代表理事挨拶のもと開

会となりました。

I. 報告連絡事項

1. 総務会報告

議長より、直前に行われた総務会の概要報告がなされました。

2. 全支部・部会・委員会報告

各組織代表者より、報告や案内連絡がありました。

3. その他

①経営研究集会の参加状況とアンケートの概要が事務局より報告されるとともに、丹羽実行委員長より、御礼の挨拶がなされました。

②下半期支部還元金の支払報告が事務局よりなされました。

③同友ぐんま及び、ホームページへの広告掲載について事務局より依頼がありました。

④この度発刊された『新・共に育つ』が事務局より紹介されました。

《山岸副代表の報告も掲載されており、一冊千二百円》

II. 承認事項

1. 新年度の理事候補者選任再依頼について

確認のため、再度理事候補者の選任依頼がなされました。

2. 入退会者承認と仲間づくりについて

前回理事会以降の入会者四名、退会者三名を承認。会員数は四四四名となりました。

また、全国のデータから群馬は、退会率が極めて低いにもかかわらず、入会率がそれ以上に低いことが示され、自信を持って増やすことに専念すべきであることが確認されました。

III. 審議事項(または意見交換)

参考資料として配付された各種データについて、黒岩事務局長が説明の後、「データに基づき仲間づくりの方向性」をテーマに意見交換を行いました。

IV. その他

1. 次回理事会の開催日程確認

第八回理事会を左記の通り開催することが確認されました。

日時：十一月十一日(火) 十八時三十分より
会場：同友会事務所・会議室

※終了後には支部長会議が開かれ、東西に分かれて合同例会の打合せを行いました。

新会員ご紹介

11月度常任理事会承認
会員名簿追加録(順不同・敬称略)

企業名・役職・氏名・生年・所在地・電話・FAX・業務内容・趣味・紹介者

(株)上原産業

〒370-0086 高崎市沖町486-80

TEL : 027-343-2979

FAX : 027-343-3610

建物等構造物の解体、土工工事

釣り、ツーリング

【紹介者／山岸良一】



取締役社長

高橋 良 宗

S48年生

高崎支部

コル・コーポレーション(有) 〒370-0851 高崎市上中居町767-1

TEL : 027-324-2083

FAX : 027-324-2084

不動産取引業

ドライブ、旅行、アウトドア、乗馬

【紹介者／竹野谷周久】

私は、NPO法人相続アドバイザー協議会認定会員です。相続というと、どこへ相談してよいかわからないお客様が多いので、不動産を通して対策や活用を提案していきたいと考えております。どなたでもぜひご相談ください。よろしく申し上げます。



専務

古越 俊 介

S55年生

高崎支部

村上大樹法律事務所 〒372-0812 伊勢崎市連取町1861-5 システムビル202

TEL : 0270-75-3800

FAX : 0270-75-3900

弁護士業務

旅行

【紹介者／内山修一】

平成20年に設立した法律事務所、取扱業務は民事・刑事・家事全般です。不法行為・労働問題・債権回収を中心に、弁護士2名体制で充実した法的サービスを提供できるよう日々研鑽しております。同友会への参加を通じて皆様と交流、勉強させていただきたいと考えております。どうぞよろしくお願い申し上げます。



所長・弁護士

村 上 大 樹

S49年生

伊勢崎支部

(有)アザミ 〒376-0101 みどり市大間々町大間々1937-4

TEL : 0277-72-2450

FAX : 0277-72-2453

情報システム設計・開発・販売、経営コンサルティング

スポーツ観戦(野球・サッカー)

【紹介者／丸橋正幸】

当社は情報システム開発、パッケージソフト販売・サポート等、IT関連事業に携わって15期目の会社です。今期よりコンサルティング事業に取り組み事となり、中小企業経営者の「経営とIT」に対する考え方を直接お聞かせ頂き、今後の事業運営に活かして行ければと思います。



代表取締役

阿左美 義 春

S36年生

桐生支部

臭気対策のPRO COMPANY

目指すのは“屋久島の森の空気”です

Deo+plus
デオ・プラス
www.deo-plus.net

株式会社デオ・プラス

〒370-0005 群馬県高崎市浜尻町 586-3

tel: 027-365-2236 fax: 027-315-3236

e-mail: ozone@deo-plus.net

笑顔1番
看板2番



かんぱん各種
電光掲示板
ステッカー
デザイン

群馬テレビ代理店
とちぎテレビ代理店

地域密着型フリーペーパー
ふりペこ

活気ある街並み創る
東和広告システム

株式会社 CREATIVE INTEGRATION
IOWA 東和広告システム

＜本社＞ 桐生市境野町7-50-1 ☎0277-32-5503

＜宇都宮＞ 宇都宮市兵庫塚3-10-24 ☎028-678-6631

＜埼玉＞ 加須市騎西31-1 ☎0480-31-8412