

第360号

2012年

4 月号

同友ぐんま

発行/群馬中小企業家同友会 〒371-0013 前橋市西片貝町1-300-5 ルアン第二ビル4F TEL 027-232-0001 FAX 027-232-0666 E-mail g-douyu@po.wind.ne.jp

仕事の振り返りと モチベーション向上

伸び盛り社員研修会

三月二十二日(木)、入社二
〜四年の社員を対象とした「伸
び盛り社員研修会」をニューサ
ンピアを会場に開催。受講生・
同席者あわせて約五〇名が参加

し、将来の会社を背負って立つ
であろう若手社員の役割や、モ
チベーションを持つて働くこと
の意義を学びました。
はじめに「インタビュー形式
の他者紹介」から研
修をスタート。受講
生同士が仕事や趣味
などを互いに聞き出
し、グループ内にて
本人に代わって紹介
する内容で、的確に
情報を掴むポイント
や円滑に伝えること
の大切さを身を持つ
て体験しました。社
内でも必要な報告・
連絡と相通ずる部分
であり、その大切さ
を再認識する機会に
もなりました。

壇。「自分が変わらなければ、
人は変えられない」「怒ると叱
る違いを理解することが大切」
など、自己成長へのヒントから
後輩育成のポイントまで、経営
者の視点から参加者に語りかけ
ました。

また「どうすればやりがい
感じられるか、モチベーション
を上げられるか」では、川上機
工(株)・吉池氏がワークシートを
使いながら講義。それぞれが今
までの人生でやりがいを感じた
体験を振り返り、今後やるべき
事などを導き出しました。グル
ープ討論では、モチベーション
を上げる方法のほか、抱えてい
る身近な課題など、示唆に富ん
だ内容が意見交換されました。

午後、マルシン産業(株)の提
箸氏が「職場での役割、あなた
ならどうする？」をテーマに
講義。シートを基に職場での立
場、役割を考えた後、事務局員
二名が日常の事例から四つのテ
ーマでロールプレイングを実施
しました。グループ討論では、
自分の姿を重ね合わせて良い
点・悪い点などを探し、あるべ
き姿を考えていきました。



研修生の感想には「異業種
の人たちと話すことで、日常業務
では得られない発見や気づき
がありました」「モチベーション
を持つて働くことが、会社だけ
でなく、自分自身のためだと再
認識できた」などが綴られてい
ました。

研修生の感想には「異業種
の人たちと話すことで、日常業務
では得られない発見や気づき
がありました」「モチベーション
を持つて働くことが、会社だけ
でなく、自分自身のためだと再
認識できた」などが綴られてい
ました。

研修生の感想には「異業種
の人たちと話すことで、日常業務
では得られない発見や気づき
がありました」「モチベーション
を持つて働くことが、会社だけ
でなく、自分自身のためだと再
認識できた」などが綴られてい
ました。



自社のさらなる飛躍のために

前橋支部2月例会



二月十五日(水)、前橋市中
央公民館を会場に前橋支部例会
が開催されました。報告者を、
同支部に所属する(株)プランニ
グ、社長・町田英之氏、(株)ア
キズムあすか設計、社長・小林
光義氏が務め、「自社のさらな

る飛躍のために」経営指針をつ
くる会に参加して」をテーマ
に、参加した経緯から研修の中
で実感したこと、得た気付きな
どを報告しました。

はじめに、座長の都丸氏が経
営指針をつくる会参加に一步踏
み出せない理
由として、経
営指針作成の
必要性や講義
内容などへの
疑問を提起。

それを受け
て町田氏は、
自身の二代目
経営者として
の歩みと経営
指針をつくる
会への参加経
緯を紹介。
「企業価値を
さらに高めて
いくには、先
代から受け継
いだものを越
えていかなけ
ればならない。そのために目指
すべき目的を明確にしたかつ
た」と、指針書の役割や作成の
必要性を説明しました。
また、「経営指針書を作成す
ることで次期経営者としての自
覚ができ、それ以上に周りから
も次期経営者として認知され
る」と述べ、事業承継を控えた
後継者に対して参加を促しまし
た。

続いて小林氏は、経営指針を
つくる会の具体的な内容に触れ
「第一講では、受注管理、入出
庫管理、金融調整；等々、なん
となく改善できればいいのに、
という漠然とした悩みが具体的
な数字で表れ、改善のポイント
が明確になった」と、様々な角
度や視点からの分析により、今
までは考えが及ばなかった新し
い発見があったことを紹介。ま
た、「社内アンケートなど、経
営という視点で社員と話し合う
機会が得られ、労働環境や営業
活動の問題点を共有できたこと
も大きかった」と述べ、経営指



「すぐ出来る！売れる仕組みの
つくり方」地方経営の勝ち組ル
ール」をテーマに、太田支部
会員で企業の売上アップ支援を
行う、(株)REAL・永塚大作氏
を講師に例会を開催しました。

売れる仕組みのつくり方

太田支部2月例会

業績を上げている会社の共通
点を、人材育成・社内環境整
備・中期計画などに対する考え
方に触れながら紹介。「本当に
強い会社は、強さの理由」を理
論的に分かって経営している」
と、数多の経営者との出会いか
ら得た持論を語りました。
売れる仕組みづくりについて
は、「経営戦略×マーケティング」
の重要性を自社事例をもと
に解説。「会社の強みを知る、
理解する。強さが分かたら告
知することが必要」と、HPや
メルマガ配信、フェイスブック
など各種媒体の活用方法を交えて
指南しました。



針作成の意義や講義の中で参考
になったポイントを参加者に説
明しました。
アンケートには「今回は是非、
参加したい」「客観的、中期的
に自社を省みることができると
で世代交代を間近に控え必要だ
と思った」「経営指針をつくる
会参加までのプロセスを明確に
発表してもらい共感できまし
た」などの意見が綴られていま
した。

常に新しいことに挑戦し続ける企業へ

渋川吾妻支部2月例会

二月二十一日(火)、渋川市民会館を会場に2月例会が開催されました。

今回は、高崎支部からマルシン産業(株)、社長・提箸康裕氏を迎え、『常に新しいことに挑戦する企業へ』と題して体験報告をお願いしました。

同社は一九八二年に提箸氏の父・現会長が五十才で創業。当初は商社としての出発でした。既に大学へ進学し、家を離れていた提箸氏でしたが、八四年に戻り、入社しました。

がむしゃらにあらゆる事に取り組むうち、提箸氏は「もっと付加価値を付けたい」と、メーカーへと業態を拡げていきました。その頃から先輩達と進むべき路線が分かれはじめ、結果として創業メンバーとは決裂。袂を分かつことになるのです。

同社では、創業時から経営理念・社是が成文化されていますが、これらが共有されていなかったことが一因でした。

二〇〇二年には初めて経営計画を発表するも、社員には響き



ませんでした。翌年、社長に就任した提箸氏は、経営指針を学びたいと同友会に入会、あらゆる活動に積極的に参加しました。

会社としては、顧客のニーズに对应しようとオリジナル製品の開発を常に至上命題とし、「挑戦」と「変革」の歴史を繰り返してきました。そしてこの姿勢を維持発展させるために必要なのは「社員の力」であることを経営指針書で明確に宣言。「常に新しいことに挑戦し続ける人間集団」であるために、社員個



人の能力開発に最も力を注ぎ、進化する組織・変化する組織・適応する組織へと日々奮闘する提箸氏。そんな姿に、参加する誰もが共感しながら率直な報告に耳を傾けていました。「経営指針は、ほんとうに夢

7団体合同で「ビジネススマッチング会」

高崎支部

高崎支部では二月十五日、市内七団体と合同で「ビジネススマッチング会」を開催しました。

今年で四回目を数え、各団体から六十社余りが参加しました。同友会の高橋支部長が開会挨拶をつとめ、はじめに全員で名刺交換を行いました。

その後、六つのグループに分かれ、持ちあつたパンフレットをもとにお互いの事業、製品・商品などをPRし合いました。出来るだけ沢山の企業と出会えるように、途中でグループを



を実現したいならつくるべき。まずは自分の行動指針となり、協力者を探すためのもの、お互いの存在価値を高めるものとなる」と、提箸氏は最後に経営指針の意義を体験から語りました。

参加者からは「自分自身の考えを社員にしっかりと伝えることの大切さ、自分に足りない部分に気づくことができた」「一年、二年で結果が出なくとも、挑戦し続けることが大事なんだと実感した」などの感想が述べられていました。

再編成。また興味のある会社との懇談タイムなども設けられました。

<p>アルミ精密部品の切削加工メーカー 有限会社 エーピーエム</p>	<p>北関東M & A (株式会社さくら会計) www.kitakanto-ma.co.jp</p>
<p>充実した設備と長年培った確かな技術力で お客様のご要望にお応えします！</p>	<p>〒371-0801 群馬県前橋市文京町3-25-12 TEL : 027-260-8630</p>
<p>〒373-0847 群馬県太田市西新町103-2 TEL0276-30-4058 FAX0276-30-4059 URL : http://www.apm-f.com E-mail : fuse@apm-f.com</p>	<p>後継者問題でお悩みの経営者のみなさまへ 一人で悩まずご相談下さい。秘密は必ず守ります。</p>

今年度入会の3名が報告

伊勢崎支部2月例会



二月二十一日(火)、プラザアリアを会場に「伊勢崎支部二月例会」を開催。今年度、新しく伊勢崎支部メンバーに加わった、(株)ナガシマ・長島氏、プロファ設計(株)・杉山氏、(株)Andy.com・根岸氏の三名が、

「自己紹介&会社PR、そして経営戦略を語る」をテーマに報告しました。

オフィス空間構築工事・デジタルデバイス販売保守などを手掛ける(株)ナガシマ・長島氏は、急速に発展し続けるITが自社

業界に与える影響を考察。写真フィルムメーカーの米コダック社倒産などを例に挙げ、「現事業がいつまで続けられるのか? 顧客の要望、時代の流れを注視する必要がある」との見解を示し、その対応を進めている現状を報告しました。

測量・建設コンサルタントなどの事業を行うプロファ設計

(株)杉山氏は、公共事業縮減による危機感から平成十七年に環境分野に進出し、ゼロスタートから信頼を得ていったエピソードなどを紹介。また、放射性物質や土壌汚染の問題を注目キーワードとして挙げ、「目に見えない問題だからこそ、安心・安全を縁の下の力持ちとして地域貢献したい」と、今後の決意を語りました。

食料品・日用雑貨の販売・卸売、海外品の輸出入取扱などを事業とする(株)Andy.com・根岸氏は、学生時代から思い描いていた起業を一昨年に実行し、日本茶や日本酒などの輸出、無農薬野菜のネット販売や直売、外国人対象の情報提供サイト運営など、幅広い業務にチャレンジしていることを紹介。ナポレオン・ヒルの言葉「人は思ったとおりの人間になる」を行動理念として実践する現状を語りました。

報告終了後のグループ討論では、「柔軟な発想で時代にマッ



チした企業となるには」「経営者はバイタリテイ溢れる存在で

スマートフォン端末の業務活用事例

高崎支部2月例会

高崎支部2月例会は「スマートフォン・タブレット端末の業務活用事例」をテーマに、(株)NTTドコモ、法人営業部・新多洋介氏を招いて、開催しました。

新多氏は、スマートフォンを取り巻く現状から今後の動向について説明。「業務改善、情報共有、省力化」などをキーワードに、実際の業務への活用事例を紹介しました。

グループ討論では、新多氏のほかに六名のドコモ社員が各グループに参加し、実際の機器を使いながら操作体験を行いました。

参加者からは「技術の進歩に感動すら覚えた」「さまざま

あるべき」「現状分析と把握、戦略構築と実行力が大事」などなど、各テーブルで白熱した意見が交わされていました。

プログラムの最後には「入会セレモニー」が行われ、報告者三名に同友会のバッジと三つの目的を贈呈。入会の歓迎と体験報告に対する惜しみない拍手が送られました。

企業の活用事例を見ることができて参考になりました」「スマートフォン・タブレット端末の未来、可能性を知ることができ、大変有意義でした」などの感想が寄せられました。



顧客満足度日本一をめざって！

桐生支部2月例会

二月十五日(水)、桐生プリオパレスを会場に「桐生支部二月例会」を開催。当日は他支部会員や会内外の経営者・社員などを含む、総勢六十七名の参加者が一堂に会しました。

講師には関東を中心に六十七店舗を展開する、(株)フライングガーデン、代表取締役・野沢八千万氏を招き、「私のモノの見かた、考えかた」お客さま満足度日本一のレストランチェーンをめざして！」をテーマに講演いただきました。

野沢氏は、飲食店の社長になると決めていた幼少期、修行に明け暮れた洋食店の住み込み生活、桐生市内への独立開業など、当時のエピソードを交えて紹介。「創業から八年間は休みなし。店休の日は東京や近隣の飲食店を視察し、多店舗化の時代が来ることを予感した」と、現在の業態をめざしたキツカケなどを語りました。

昭和五十九年、新桐生



にフライングガーデン一号店をオープン。同社の看板メニューである「爆弾ハンバーグ」の開発秘話については、「開発過程で十五〇太り、医者からは死ぬと言われた」「ネーミングに全員反対だったので、そのまま行こうと決めた」など、野沢社長ならではの痛快な経営体験を披露しました。

その他にも「ライバル店をライバルとは思わない。本当のライバルは時流」「倒産する社長

の共通点は法律音痴、経営数字音痴」「当社はハンバーグではなく、まごころ」を提供している」「最大の危険は低い目標を達成してしまうこと」など、経営実践に裏打ちされる含蓄に富んだ言葉の数々。締め括りには「地球最後の日、私は新店舗を開店する」と宣言し、限らない挑戦意欲の大切さを訴えました。

参加者アンケートには、「志の高さや感謝の心の重要性は、あらゆる業種に通じる」「人のため、自分のために決して手を

社員との共育例会(第19回)

沼田支部2月例会

沼田支部では二月二十二日、十九回目を数える「共育例会」が開催され、社員・経営者含め



抜かない姿勢が夢を実現すると思おう」「目標の明確化、経営者の使命感、三現主義など、明日からの経営に役立つ情報が満載でした」などの感想が綴られていました。



て四十二名が参加しました。

今回はグリーンリーフ(株)専務の君田利之氏に「リーダーとは？」私の思うリーダー観」と題して問題提起を依頼。「リーダーシップとは何か、必要なスキルとは何か」などをお互いに考え直す機会となりました。

特に経営者側からの「自社の社員さんが大勢参加しているなかで堂々と話せることが、まずもって凄い！日頃から社員さんと率直に向き合っていることが伝わってきた」という意見が印象的でした。

雨漏り調査無料

実際に水をかけ、さらに赤外線サーモグラフィによる画像診断で、水の通り道や入口を特定いたします。

雨漏りでお困りの方、遠慮なくお申し付けください。



高品質・高性能塗装 (有)クチキテック 代表取締役 朽木 康
〒378-0015 沼田市戸鹿野町324-3
TEL 0278(22)0691 / 携帯 090-4911-8900

研削加工のワンストップショッピング

円筒研削・内面研削・成形研削・プロファイル研削
FAX1枚で完成品をお届け

株式会社 アミイダ

〒373-0806 群馬県太田市龍舞町4645
TEL / 0276-30-3570 FAX / 0276-30-3575
URL / www.actpg.co.jp

アルミ加工のエキスパート



(有)エーピーエム

布施 雄一氏(太田支部所属)

Q & A

●会社概要を教えてください
アルミ精密部品の切削加工メーカーです。7台の高速マシンニングセンタを揃え、設計開発段階からお客様のご相談・ご要望にお応えしています。

創業は平成9年9月、ITバブルが崩壊したことで、父から引き継いだ会社の景気が非常に悪くなり、責任を取る形で退社し独立、今年で十五期目を迎えました。エーピーエムとしての歴史は浅いですが、私個人は機械加工に45年間携わっています。

●業界動向はいかがですか
半導体関連の仕事を中心としておりますが、この業界は非常に浮き沈みの激しい業界です。リーマンショックの際は限りなく仕事量がゼロに落ち込み最悪の状態が続きましたが、資金手当を重点的に行い何とか乗り切ることができました。

そうした反省を踏まえて、現在は医療器や食品充填梱包の自動機など他業種にも窓口を広げ、売り上げの安定化を図っています。昨年は計画停電などの



影響で操業時間短縮を余儀なくされましたが、客先の多様化が功を奏して大きな売上減少にはなりませんでした。

●イチオシのPRを
アルミは非常に傷つきやすい素材なので、いかにキレイに仕上げることが重要です。当社の製品は仕上がりで絶対の自信を持っています。また、装置関係の部品加工は一品ものが多く、試作なしで最初から本番になるので高い技術力が必要となります。

一台の装置を作製するのに部品は数十点、数百点に及ぶため、膨大な量の加工プログラムが必要になります。そこで個々のお客さまの要望にお応えできるよう、自動プログラミングソフトを3台用意するなどして製品の立ち上げスピードにこだわっています。その他にも流出不良0

を目標にした品質管理、3次元測定器による検査データの添付などを徹底し、製品の信頼性も高めています。

●アルミ加工に特化した経緯は
当初はアルミに限らず何でも加工していました。キツカケは創業から2年が経過したときに受注したアルミ精密切削部品の仕事です。会社のキャパがないため他の仕事ができなくなったという事情もありましたが、刃物、切削油、切粉処理などの一本化が可能になり、予想以上の経費削減につながりました。

その後、機械設備を高速主軸にするなどして、アルミ加工の仕事へと意識的にシフトしてきました。

●お客さまの評判はどうですか
「アルミ加工といえばエーピーエム」と、広く認知されるようになってきました。他社製品より多少値段が高くても、仕上りの差で当社に依頼するお客さまもいらつしやいます。これまでの仕事で得た信頼が評価されていると感じています。

今後もさらなる挑戦と蓄積を重ね「より良いものをより早く」をモットーに、お客さまに必要と

される会社をめざしていきます。

●今後の展望は

仕事の海外流出が叫ばれて久しいですが、国内からもものづくりは絶対になくならないと思います。しかし、どうしても仕事量が少なくなるのはやむをえません。そうしたなか「選ばれる会社になるにはどうするか」を突き詰めて考えていく必要があります。大切なのは技術力、設備力をバランス良く高め、より高度なものづくりを追求していくことだと確信しています。

人材育成と職場環境の整備にも力を入れなければならないと思います。どんなに立派な設備でも、それを使う人材が育たないと意味がありません。人生の大半は仕事なので、社員が自信と誇りを持てる職場環境づくりをすすめていきます。



会員たんしん

同友会のホームページで
会員検索ができます。

【格安婚礼プラン開始】

冠稲荷神社ティアラグリーンパレス

冠稲荷神社ティアラグリーンパレス、代表役員・大塚祐康氏（太田支部所属）は4月1日から、婚礼の新プラン「男祭り～百花繚乱～」を開始する。婚礼費用で大きなウエートを占める料理を平均の3分の1以下に設定し、全体費用を抑えているのが特色。メニューは季節の素材に趣きを持たせた内容とし、全10種類提供。シーズンごとにメニューを替え、新鮮で旬な食材にこだわったメニュー構成となる。「お金が掛かり過ぎる」と披露宴をあきらめてしまうカップルが増える中、脚光を浴びそうだ。 [3/22付ぐん経]

【電磁波ノイズ測定機に参入】

(株)ベリテック

各種検査装置開発の(株)ベリテック、代表取締役・平豊氏（高崎支部所属）はこのほど、電磁波ノイズ測定機事業に本格参入した。日立製作所を含む大手3社が今春、中小型ディスプレイ事業の統合に関する事業再編計画を打ち出す中、子会社である日立ディスプレイズ（東京都）から同事業を買収。「EMIテスタ」のブランド名ごと引き継ぐとともに、太陽誘電（東京都）が保有する特許を使用し、さらなる高精度測定機の開発・販売にも取り組む。電磁波ノイズ測定は、自動車のEV化の動きやスマートフォンの爆発的な普及により、需要が拡大傾向にあり、3年後には同分野だけで4億円の売り上げを見込んでいる。 [3/8付ぐん経]

【新春セミナーを開催】

ひかり税理士法人

高橋税経グループ（ひかり税理士法人・代表社員）、高橋正光氏（高崎支部所属）は9日、高崎ビューホテルで新春セミナーを開き、経営者を中心に約60人が参加した。

まず、高橋代表が昨年12月に閣議決定された「平成24年度税制改正大綱」に基づき改正のポイントを解説。太陽光発電設備や風力発電設備が普通償却との合計で取得価額まで特別償却ができる環境関連投資促進税制や、2年間延長される交際費等の課税特例制度などを紹介。

続いて、同グループの群馬マーケティングセンター、沼澤啓吾取締役が「売れる仕組みノウハウ公開」のテーマで講演。その後、交流会も開かれた。

[2/23付ぐん経]

【「てるてるコール」が効果】

(株)ろけっと開発

(株)ろけっと開発、代表取締役・宇田川利明氏（前橋支部所属）のナンバーディスプレイ対応顧客管理ソフト「てるてるコール」が効果を上げている。固定電話にかかってきた相手の情報がパソコン画面に表示されるソフトで、取引先名、住所、電話番号、担当者などの基本情報のほか、取引履歴や顔写真の表示も可能だ。美容室フラン（高崎市）では開店当初から導入している。同店では「登録者は1,200人くらいで、そのうち約3分の1がアクティブに更新されています」と現在の利用状況を説明。

また、「当店ではお客様にお茶のサービスをしているので、画面にお茶の好みやアレルギーの有無、顔写真が出ます。先方が名乗る前にこちらから名前を告げますと、声だけで分かるのかと驚かれます」と話す。

このほか、日常的に電話での予約が入る歯科医院やエステサロンなどでも、導入が進んでいるという。

[2/16付ぐん経]

【登録変更】

芳賀南保育園、園長・村田賢秀氏（前橋支部）は、この度、「宗教法人如意寺、住職・村田賢秀氏」に登録を変更しました。住所等は下記のとおり。

〒371-0004 前橋市亀泉町758-1

TEL 027-269-2282

FAX 027-269-4304

【登録変更】

(株)エムアンドシー、取締役・瀬川幸子氏（太田支部）は、この度、「フェニックスエンジニアリング(株)、取締役・瀬川幸子氏」に登録を変更しました。住所等は下記のとおり。

〒373-0815 太田市東別所町146-3

TEL 0276-37-8060

FAX 0276-37-8668

私たちにできること。
それはお客様と
未来の地球のために、
やさしい企業であること。

「水なし印刷」をお勧めします

「水なし印刷」は、有害な廃液を含む湿し水は一切使用せず
現像工程の現像液使用量・廃液量も大幅減、またCO₂排出量も削減します。

環境への負荷が格段に少ない印刷システムです。

私たちは、これからも環境に、お客様にやさしい企業を目指します。



JOBU PRINTING CO., LTD.
TELEPHONE 027(352)7445 FACSIMILE 027(352)2953
E-mail: eigy@jp-t.co.jp URL: http://www.jp-t.co.jp

上武印刷株式会社 〒370-0015 高崎市島野町890-25



サーベイメータ、
ベクレル計、
核種分析機器、

ホールボディカウンターまで!

… 放射線測定のことなら …

… ユニオンへ …



株式会社 **ユニオン**

〒370-0862 群馬県高崎市片岡町3-2-11

TEL:027-323-1234 / FAX:027-323-6809

第11回 理事会報告

日時 三月十三日(火)

十八時三十分

会場 同友会事務所会議室

出席者 (順不同・敬称略)

正副代表理事/古郡、山岸、澤

浦、石田、田村、常任理事/提

箸、町田、峰巢、内山、島山、

小林、理事/根岸、事務局/黒

岩、阿久澤、保坂(役員計十二

名)

【議事】

澤浦副代表理事が議長をつとめ、古郡代表理事挨拶のもと開会となりました。

1. 報告連絡事項

1. 総務会報告
省略しました。

2. 各支部・部会・委員会報告
七支部・三部会・三委員会・仲間づくりの代表者より、一分間報告が行われました。

3. その他
○三月八・九日、福島で開催された「第四十二回中小企業問題全国研究集会」の様子が参加者より報告されました。

○東日本大震災後の全国の支援活動などをまとめた記録集「中小企業家の絆」が発刊されたことが報告されました(一冊千円、売上は全額義援金となります)。
○山岸製作所が「第二回日本で一番大切にしたい会社大賞」で審査委員会特別賞を受賞したことが紹介されました。

II. 承認事項

1. 提案事項について
○青年部設立準備委員の選任案について、これを承認しました。

2. 部会・委員会メンバーの選任について
新年度の各部会・委員会メンバー選任に向けて、部長委員長から構成についての意向が確認されました。

3. 定時総会開催概要について
四月二十六日(木)開催の第

四十回定時総会のプログラムと役割分担が総務会より提案され、これを承認しました。

4. 入退会者承認

二月理事会以降の入退会者(入会一名、退会なし)を承認。会員数は四四一名となりました。期首会員数から五名減となっている今、「期首を一名でも上回って総会を迎えよう」と協力依頼がなされました。

III. 審議事項 (or意見交換)

1. 新年度の活動方針案検討
新年度の活動方針案を審議し、理事会としてこれを承認しました。

2. 今年度の活動報告案検討
今年度の活動報告案を審議し、理事会としてこれを承認しました。

3. 意見交換

震災から一年が経過した今、電気料金の値上げをはじめ、各社の影響や業況などを率直に確認し合いました。

IV. その他

1. 次回理事会の開催日程確認
今年度最終となる第十二回理事会を左記の通り開催することが確認されました。
日時・四月十日(火)
十八時三十分より
会場・同友会事務所

新会員ご紹介

3月度常任理事会承認
会員名簿追加録(順不同・敬称略)

企業名・役職・氏名・生年・所在地・電話・FAX・業務内容・趣味・紹介者

(株)しせん

〒376-0052 桐生市天神町3-12-23

TEL : 0277-22-3448

FAX : 0277-47-5193

ラーメンチェーン店、製麺

料理、フラワーアレンジメント、サイクリング

【紹介者/野沢良史】

桐生・伊勢崎・太田地区にラーメンチェーン店を5店舗展開しています。自社工場、麺・餃子・チャーシュー・ソース類をすべて製造し、新鮮な食材を毎日店舗に配送。お客さまに「安心・安全」な商品、より美味しく、お安く提供し続ける努力をしております。どうぞよろしく願いたします。



監査役

中野 祐子

S45年生

桐生支部

SUPER MILLION HAIR



【手軽に薄毛をかくす商品です】

スーパーミリオンヘアー& スーパーミリオンヘアミスト

スーパーミリオンヘアーは特殊加工された人工毛(0.3~0.5mmに裁断された繊維)です。ふりかけると静電気により髪に付着し、気になる薄毛をカバーします。



気になる薄毛
わずか10秒で
解消!

スーパーミリオンヘアー
(20g) ¥3,500(約50回分)
(税込 ¥3,675)
(30g) ¥4,800(約75回分)
(税込 ¥5,040)
スーパーミリオンヘアミスト
(165mL) ¥1,500(税込 ¥1,575)



製造販売元 ルアン株式会社 ISO9001 認証取得

- 本社 〒371-0013 群馬県前橋市西片貝町1-300-5 TEL.027-260-7611 FAX.027-260-7615
- 東京営業所 〒151-0073 東京都渋谷区笹塚1-52-18 TEL.03-3299-1800 FAX.03-3299-1808
- 名古屋営業所 〒451-0035 愛知県名古屋市中区浅間2-1-2 TEL.052-528-3211 FAX.052-528-3244
- 大阪営業所 〒540-0004 大阪府大阪市中央区玉造1-6-13 TEL.06-4304-1821 FAX.06-4304-1825
- http://www.ruan.co.jp ■E-MAIL:smh@ruan.co.jp

ご家庭の消臭から大型脱臭装置まで...

にのいのプロ"臭気判定士"がご提案

株式会社デオ・プラス

群馬県高崎市浜尻町 586-3
tel : 027-365-2236
fax : 027-315-3236
e-mail : ozone@deoplus.net



消防設備・電気設備のことなら

関東防災工業株式会社

- 本社 〒371-0056 群馬県前橋市青柳町583-2 TEL (027) 234-3351 (代)
- 安中事務所 〒379-0126 群馬県安中市西上磯部1736 TEL (027) 385-5261
- 東毛営業所 〒370-0801 群馬県太田市台之郷町732-30 TEL (0276) 46-0736