

会員企業紹介
わが社の
イチオシ

下請からの脱却めざして オリジナル製品販売開始!



(有)スワコーポレーション

専務取締役 諏訪 康彦 氏(伊勢崎支部所属)

Q & A

▼入社のおききとは?

当社は、養蚕業を営んでいた現社長の父が、その建家を改装し、インテリアアスワとして一九九〇年に創業、知り合いに頼まれた座椅子の製造が始まりました。

その後、有限会社を設立して現在に至っています。その頃は小学生でしたが、ある日「スワテックとスワコーポレーション、どっちがいい?」と父に聞かれ、咄嗟に「スワコーポレーション」と答えたことを覚えています。まさか自分が十数年後、その会社に勤めることになると思いませんでした。(笑)。私は大学卒業後の三年間、臨



時教員をやっていましたが、ある日、父と一緒にメインの取引先の社長に呼ばれ「中国工場立ち上げで国内が手薄になってしまっているので、ぜひ会社に入って手伝ってほしい」と懇願され、半年間の修行を経て入社しました。

▼会社の強みは?

当社はウレタンの加工(カット・接着)をメインとして、ソファやベッドの完成品・半成品までの組み立て加工(アッセンブリ)、更には人の手が必要な内職請負や太陽光発電事業を行っています。

当社の強みはフットワークの良さだと思えます。中には当日受注・即日納品もあったりしますが、社員一丸となって対応しています。

また県内に同業は、知っているだけでも十一社ありますが、そのうち三社(当社含む)が協力関係にあることも、一つの強みと言ってよいのではないのでしょうか。

▼オリジナル製品の販売を始めたそうですが?

きっかけは同友会での学びでした。例会で桐生支部の尾花さ

ん(ユニマーク社長)の報告を聞き「自社製品を持ちたい」と思うようになり、試行錯誤を重ねてきました。そして昨年十二月、「ウレタンキッズ」と

いうオリジナルクッションのネット販売を試験的に開始したところですよ。

また近々、子供用の座椅子をアイテムに加えよう準備中です(写真)。しかしこうした商品はネットで山ほど販売されているため、どう差別化するか大きな課題です。ネットショップ開設から二ヶ月が経とうとしています。なかなか売れませんが、ぜひ皆さんからアドバイスをいただけると有り難いです。

そしてもう一つ、「ニッチな部分に商機あり」と同友会で学んだこともあり、へたつてきた「体操用マット」のウレタン交換を始めました。近所の体操教室から頼まれたのがきっかけですが、買い換えるよりも断然安く済むので喜ばれています。

そこで、体操教室や学校へ向けて、初めてDMを出しました。



これまた同友会で聞いた話がヒントとなっています。

▼今後の抱負を一言

自社製品を何とか増やしていきたい、下請比率を下げていければと思っています。但し、まだまだ試行錯誤の連続なので、同友会の中でもっともつと学んで、いろんなヒントを得ていきたいと思っています。

また今後は、本業を主軸にしつつも、もう一つ別の柱をつくっていきたくと思っています。

今、澤浦代表の書籍を熟読中なのですが、もともと農家だった社長の経験も生かせ、また自分の夢でもある農業を手掛けていきたいとも考えています。

所在地 / 伊勢崎市国定町2丁目1992-4
連絡先 / TEL 0270-62-1214
URL / http://suwa-corporation.com